



Dix raisons de devenir partenaire SonicWall

Augmentation du chiffre. Rentabilité accrue. Davantage de choix.

Le programme partenaires SecureFirst est le fruit d'une écoute active de notre communauté de partenaires. Il est la preuve de l'engagement et de l'investissement continu de SonicWall envers son réseau, et offre une approche multiniveau avec de nombreux avantages pour les partenaires. L'objectif principal de ce programme est de donner à nos partenaires les moyens de prospérer et d'exceller dans leurs secteurs d'activité respectifs, et de tirer parti de leur modèle d'affaires unique.

Produits haut de gamme, expertise technique, marges ultracompétitives et programme de fidélisation : en devenant partenaire SonicWall SecureFirst, vous vous engagez dans une relation gagnante.

Découvrez dix raisons pour lesquelles plus de 17 000 fournisseurs de solutions et de services enregistrés ont choisi un partenariat avec SonicWall.

1. Accédez à un écosystème de cybersécurité de pointe

En s'appuyant sur des technologies de détection et de prévention en temps réel, SonicWall offre une visibilité sur les menaces, quelle que soit la taille des fichiers, y compris les menaces chiffrées. La capacité de SonicWall à évoluer et à exploiter l'automatisation et le machine learning vous permet de bénéficier d'une sécurité accrue avec moins de ressources. Nos solutions offrent :

- Protection contre les cyberattaques ciblées
- Accès du personnel à distance
- Adoption sécurisée du cloud
- Sécurité réseau distribuée
- Sécurité Zero Trust
- Réseau à définition logicielle

2. La garantie 100 % vente indirecte

SonicWall est dans votre équipe. Notre modèle de distribution à deux niveaux sans ventes directes est conçu pour aider les partenaires à fournir des services de cybersécurité de qualité supérieure à leurs clients, établir des relations durables et booster leur chiffre.

Dans le cadre de son programme partenaires SecureFirst, SonicWall propose également une option dédiée aux fournisseurs de services. Bien que conçu pour les MSSP et les MSP, le service complémentaire pour les fournisseurs de services est ouvert à toute entreprise partenaire SecureFirst qui remplit les conditions d'admissibilité.

Pour vous aider à promouvoir SonicWall auprès de vos clients, nous proposons des ventes et des ressources marketing dédiées, ainsi que des réseaux de distribution à valeur ajoutée. Par notre engagement, nous souhaitons vous accompagner, sans rivaliser.

Nous cultivons notre approche « outside-in » chaque jour, en étant à l'écoute de nos partenaires et de nos clients, et nous travaillons dur pour garantir qu'ils ont les outils et le support dont ils ont besoin pour réussir.

3. Bénéficiez de marges attractives et de remises lucratives

SonicWall offre aux partenaires des marges importantes sur le matériel, les logiciels et les services. Notamment :

- **Des remises variables en fonction de l'échelon du partenaire**
- **Une opportunité de marges supplémentaires via des remises sur les systèmes d'arrière-plan**
- **Des opportunités importantes de renouvellement via une vaste clientèle**
- **L'enregistrement des transactions pour les nouveaux clients** : pour tout nouveau client qualifié, obtenez jusqu'à 50 % sur la transaction, quel que soit votre échelon.
- **Tier Match +1** : SonicWall surclassera votre statut actuel auprès d'un fournisseur de pare-feu concurrent. Les partenaires éligibles peuvent voir leur compte partenaire SonicWall associé à l'échelon équivalent le plus proche plus un pendant 180 jours.



4. Générez un chiffre d'affaires régulier

Sécurisez tout le monde, en tout lieu, selon vos conditions. SonicWall vous offre des options de déploiement flexibles pour toutes vos solutions, dans tout type d'environnement : classiques, cloud ou hybrides. Mais nous vous proposons aussi un ensemble d'options tarifaires flexibles pour accroître votre rentabilité, quel que soit votre modèle d'affaires, y compris un modèle de facturation mensuelle récurrente. Choisissez ce qui est le plus favorable à votre activité.

5. Améliorez votre activité via la formation et la certification en ligne

Améliorez vos compétences et votre connaissance du marché grâce à SonicWall University, une riche plateforme conçue pour la formation des partenaires aux nouvelles menaces de cybersécurité. SonicWall University propose aux partenaires des cursus interactifs basés sur les rôles, actualisés en permanence en fonction des toutes dernières évolutions du paysage des cybermenaces.

Avec SonicWall University, vous pouvez suivre votre progression et bénéficier de remises grâce aux nombreux cours et certifications proposés. C'est le moyen le plus dynamique de développer votre entreprise et vos compétences.

6. Tout pour vous faciliter les affaires

Notre programme partenaires primé s'appuie sur le portail partenaires SonicWall, particulièrement convivial. Exclusivement réservé aux partenaires SecureFirst autorisés, le portail offre des outils et des informations conçus pour dynamiser votre efficacité dans la vente et le support des solutions SonicWall.

De l'enregistrement des transactions avec des remises lucratives aux campagnes marketing prêtes à l'emploi, en passant par l'accès aux fonds de développement marketing, vous avez tous les outils en main pour créer de la demande et développer votre pipeline. Il s'agit d'une approche clés en mains permettant une mise sur le marché rapide.

7. Une protection spécifique à chaque secteur

Nous proposons une architecture de sécurité conçue pour répondre efficacement aux besoins propres à chaque secteur : santé, enseignement, commerce de détail, hôtellerie ou services publics. Notre support partenaires comprend des cas d'usage, des plans de déploiement, des études de cas et des ressources marketing par secteur pour stimuler la croissance de votre activité.

8. Présentez les produits avec nos démos et versions d'essai

Vous devez montrer directement à un prospect comment fonctionne un produit SonicWall ? Utilisez notre site Live Demo dédié, où vous trouverez des démonstrations en conditions réelles de produits, disponibles à la demande. SonicWall propose également à des tarifs spéciaux des produits non destinés à la revente pour les environnements de démonstration et de test. Encore mieux, le programme d'évaluation SonicWall Capture Threat permet de montrer à vos clients les performances du pare-feu actuellement installé ainsi que les menaces qui pénètrent dans leur environnement. Une approche imparable pour vendre des solutions puissantes.

9. Une confiance méritée et certifiée

Nous sommes honorés de recevoir des distinctions dans de nombreuses catégories, notamment excellence de nos produits et services, leadership, service clientèle, esprit d'innovation et performances sur les marchés émergents. SonicWall a toujours été favorable à la réalisation régulière de tests de sécurité par des tiers indépendants. Les certifications de SonicWall reflètent son dévouement et son engagement à fournir une gamme étendue de produits de cybersécurité conformes aux normes de sécurité et aux critères d'évaluation reconnus par le secteur.



10. La garantie d'un partenariat avec un spécialiste de la cybersécurité

SonicWall lutte contre la cybercriminalité depuis plus de 30 ans, défendant PME et grands comptes dans le monde entier. Depuis 1991, nous avons obtenu plus de 300 brevets et vendu plus de 3,2 millions de solutions de sécurité. C'est ce qui fait la richesse de notre histoire et la force de notre leadership. Nous bénéficions des ressources et de l'expertise de plus de 17 000 partenaires fidèles inscrits dans notre réseau mondial. Ils contribuent à sécuriser plus d'un million de solutions de sécurité actives dans 200 pays.



Empreinte mondiale

Plus de 500 000 clients dans 200 pays et territoires



100 % ventes indirectes

Plus de 17 000 partenaires channel dans le monde



Vétéran du secteur

Akteur de confiance depuis 30 ans dans le domaine de la cybersécurité



Portefeuille de bout en bout

Plateforme complète de produits et services de cybersécurité



PRÊT À NOUS REJOINDRE ?

Devenez partenaire SonicWall SecureFirst et bénéficiez des avantages d'un programme partenaires mondial primé.

Rendez-vous sur sonicwall.com/partners.

NOUS REJOINDRE



Réseau mondial de renseignements sur les menaces

Des centaines de téraoctets de données d'artefacts sur les menaces



Innovation en cybersécurité

Plus de 300 brevets novateurs accordés, dont RTDMI™

À propos de SonicWall

SonicWall offre une solution de cybersécurité stable, évolutive et transparente pour l'ère de l'hyper-distribution, dans une réalité professionnelle où tout le monde est mobile, travaille à distance et sans sécurité. En connaissant l'inconnu, en offrant une visibilité en temps réel et en permettant de véritables économies, SonicWall comble le fossé financier en matière de cybersécurité pour les entreprises, les gouvernements et les PME du monde entier. Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.sonicwall.com.



SonicWall, Inc.

1033 McCarthy Boulevard | Milpitas, CA 95035

Consultez notre site Internet pour de plus amples informations.

www.sonicwall.com

SONICWALL®

© 2023 SonicWall Inc. TOUS DROITS RÉSERVÉS.

SonicWall est une marque commerciale ou déposée de SonicWall Inc. et/ou de ses filiales aux États-Unis et/ou dans d'autres pays. Toutes les autres marques commerciales et déposées sont la propriété de leurs sociétés respectives. Les informations contenues dans ce document sont fournies en relation avec les produits de SonicWall et/ou ses filiales. Aucune licence, expresse ou implicite, par estoppel ou un autre moyen, quant à un quelconque droit de propriété intellectuelle n'est accordée par le présent document ou en lien avec la vente de produits SonicWall. Sauf disposition contraire dans les conditions du contrat de licence, la société SonicWall et/ou ses filiales déclinent toute responsabilité quelle qu'elle soit et rejettent toute garantie expresse, implicite ou statutaire concernant leurs produits, y compris et sans s'y limiter, les garanties implicites de qualité marchande, d'adéquation à un usage particulier ou de non-contrefaçon. En aucun cas, SonicWall et/ou ses filiales ne seront responsables des dommages directs, indirects, consécutifs, punitifs, spéciaux ou fortuits (y compris, sans limitation, les dommages pour perte de profits, interruption de l'activité ou perte d'informations) provenant de l'utilisation ou l'impossibilité d'utiliser ce document, même si SonicWall et/ou ses filiales ont été informés de l'éventualité de tels dommages. SonicWall et/ou ses filiales ne font aucune déclaration ou ne donnent aucune garantie en ce qui concerne l'exactitude ou l'exhaustivité du contenu de ce document et se réservent le droit d'effectuer des changements quant aux spécifications et descriptions des produits à tout moment sans préavis. SonicWall Inc. et/ou ses filiales ne s'engagent en aucune mesure à mettre à jour les informations contenues dans le présent document.