

COMMLOGIK INAUGURA CENTRO DE OPERAÇÕES SONICWALL

A parceria fechada com a SonicWall no ano passado permitiu à Commlogik unir o útil ao agradável, como descreve Carlos Wagner Manzini, diretor-geral da distribuidora e usuária das soluções da marca. O resultado foi a criação da central de controle que, além de monitorar a segurança da própria rede da empresa, exemplifica aos canais prestadores de serviços como montar suas próprias centrais para a terceirização da segurança de rede para seus clientes. "Mos-

tramos para o canal que ele tem a opção de oferecer os equipamentos para a venda ou para aluguel, com a contratação de serviços", diz Manzini. "A própria SonicWall já trouxe clientes de outros países aqui." Além dos produtos, a distribuidora fornece suporte, assistência, treinamento, certificação e RMA local para canais e seus clientes. "A revenda pode até contratar nosso serviço de instalação no cliente dele. Nós preparamos o canal para se tornar um prestador de serviços", destaca o executivo.



CARLOS WAGNER MANZINI:
instalações servem
de exemplo para o canal