



SONICWALL RAFFORZA I PARTNER CON LA NUOVA OFFERTA MANAGED SERVICE PROVIDER

Grazie all'iniziativa MSP SonicWALL dimostra il suo impegno verso la comunità di partner e VAR

Milano, 11 giugno 2009 – SonicWALL, Inc. (NASDAQ: SNWL), azienda leader per la fornitura di infrastrutture di rete sicure, ha annunciato l'iniziativa MSP (Managed Service Provider, provider di servizi gestiti) di nuova generazione volta a offrire alla comunità di partner nuove opportunità di business e la flessibilità necessaria per soddisfare le esigenze dell'attuale mondo aziendale. La situazione economica in atto rende difficoltoso raggiungere gli obiettivi prestabiliti; il nuovo programma di SonicWALL offre ai partner la prevedibilità e la flessibilità necessarie per andare incontro alle richieste dei clienti. Il programma, supportato dall'ampio portafoglio di prodotti dell'azienda, aiuterà i partner a identificare nuove opportunità di crescita ed agire di conseguenza, proponendosi come provider di servizi gestiti parallelamente allo sviluppo del settore.

Il programma Next Generation Managed Service Provider di SonicWALL, già leader fra il canale, prevede un lancio suddiviso in quattro fasi ed è rivolto sia ai partner SonicWALL che a coloro che ancora non lo sono. La seconda fase annunciata oggi prende spunto dalla prima che era orientata alla creazione di un solido portafoglio di apprezzati prodotti che facilitano il passaggio a MSP. Oggi SonicWALL lancia la fase successiva che comprende una serie di programmi didattici composti da seminari su web, whitepaper e altro materiale formativo rivolto ai partner che dimostra quanto sia semplice diventare un MSP oltre a fornire informazioni e approfondimenti necessari per raggiungere i risultati desiderati.

“Riteniamo che oggi più che mai sia importante per SonicWALL rafforzare l'impegno verso la comunità di partner procedendo di pari passo nell'affrontare questa crisi economica globale,” ha dichiarato Jan Sijp, responsabile per la gestione delle policy presso SonicWALL. “Siamo felici di essere in grado di offrire ai nostri partner soluzioni tecnologiche innovative consentendo loro allo stesso tempo di ampliare il portafoglio di offerte e raggiungere nuovi flussi di fatturato.”

Continuando a basarsi sulle procedure MSP e sulla strategia Channel 2.0 esistenti, SonicWALL aggiungerà componenti che porteranno il programma MSP al livello successivo. Le due ultime fasi, che verranno lanciate nel corso degli ultimi mesi di quest'anno, saranno caratterizzate da una maggiore flessibilità volta a supportare nuovi modelli di business nonché a fornire assistenza a fornitori di terze parti.



“In qualità di partner SonicWALL Gold e MSP, rimaniamo sempre colpiti dal supporto che l’azienda ci offre in particolare in relazione a prodotti e rivenditori,” ha dichiarato Stephen Kolbe, presidente di AnalySYS Enterprises Inc. “Utilizzando la soluzione CDP di SonicWALL è stato semplice diventare un provider di servizi gestiti passando da un’attività orientata ai progetti. Nel far questo abbiamo ottenuto un incremento del fatturato in quanto abbiamo trasferito i benefici di questo nuovo approccio ai clienti.”

SonicWALL, Inc.

L'impegno di SonicWALL è rivolto alle aziende di qualsiasi dimensione che intendono incrementare le performance e la produttività, necessitano di reti sicure, economiche e semplici da utilizzare. La rete mondiale SonicWALL, costituita da decine di migliaia di partner di canale, ha venduto oltre un milione di appliance destinate alla protezione e al controllo dei dati di decine di milioni di utenti e aziende in tutto il mondo. Le premiate soluzioni SonicWALL comprendono sicurezza di rete, accesso remoto sicuro, sicurezza dei contenuti, backup e recovery e tecnologia di gestione delle policy. Per ulteriori informazioni, visitare il sito Web della società all'indirizzo: <http://www.sonicwall.com/>.

Distributori Italiani Autorizzati

Alias - Via Postumia, 21 – 33100 Udine – Tel +39 0432 287777 – Fax +39 0432 508305 - www.alias.it info@alias.it

Itway S.p.A. - Via L.Braille, 15 - 48010 Ravenna - Tel +39 0544 288711 - Fax +39 0544 463481 - info@itway.com

Tech Data Italia s.r.l. - Via Tolstoj, 65 - 20098 San Giuliano Milanese MI - Tel +39 02 98495 1 - Fax +39 02 98495 574 – www.techdata.it

Westcon European Holdings Ltd. Italian Branch - Viale Colleoni, 15 - Palazzo Orione - Scala 2 - 20041 Agrate Brianza (MI) - Tel. +39 039 60722 1 - Fax +39 039 60722 2 - it.securitypoint.westcon.com

Per maggiori informazioni:

Ufficio Stampa SonicWALL

Meridian Communications Srl

20149 Milano - Italy

Phone +39 02 48519553

Fax +39 02 43319331

sarah.zapparoli@meridiancommunications.it

www.meridiancommunications.it

SonicWALL Italia

Via Pastorino 38 int. 48

16162 Genova

Tel 010/7407851

Fax 02/700508989

Paolo Calosi Country Manager

+39 335 6655507

pcalosi@sonicwall.com

Cristiano Cafferata Responsabile Tecnico

+39 333 2735518

ccafferata@sonicwall.com

www.sonicwall.com