



SONICWALL CELEBRA SUCCESSO E CRESCITA AZIENDALE

L'azienda integra i prodotti acquisiti con Aventail, introduce nuove offerte per il mercato enterprise ed espande la strategia di canale

Milano, 9 luglio 2008 – SonicWALL, Inc. (NASDAQ: SNWL), azienda leader per la fornitura di infrastrutture di rete sicure, celebra oggi il primo anniversario del suo ingresso nel mercato enterprise. Nel corso degli ultimi dodici mesi, SonicWALL ha ottenuto un grande successo con i clienti enterprise mediante l'acquisizione di Aventail, l'azienda che offre soluzioni di accesso remoto sicuro, realizzando un portafoglio completo di prodotti e soluzioni di classe enterprise, ampliando la propria strategia go-to-market e migliorando l'assistenza sia ai partner che ai clienti.

"Uno dei fattori trainanti alla base della nostra vision è il fatto che le esigenze delle grosse e delle piccole aziende stiano attualmente convergendo; i clienti, indipendentemente dalle dimensioni dell'azienda, desiderano soluzioni facili da utilizzare ed economiche, con supporto e servizi di fascia alta," ha dichiarato Matt Medeiros, CEO di SonicWALL. "Abbiamo individuato grosse opportunità nel mercato enterprise per ampliare il nostro business e per consentire ai partner di canale di rivolgersi e offrire i propri servizi ad un mercato completamente nuovo."

Consolidare un portafoglio esteso di prodotti di livello enterprise

SonicWALL, basandosi sui prodotti SSL VPN SonicWALL Aventail, ha sviluppato un'intera linea di soluzioni UTM (Unified Threat Management) di livello enterprise. Questa espansione ha permesso all'azienda di diversificare il portafoglio prodotti e diventare un fornitore completo di sistemi di sicurezza per aziende di qualsiasi dimensione. Le soluzioni di SonicWALL comprendono la serie NSA (Network Security Appliance), soluzioni SSL VPN e offerte di sicurezza della posta elettronica tutte gestite attraverso il sistema di gestione globale di SonicWALL.

Importanti traguardi raggiunti:

- Il lancio della serie NSA per il mercato enterprise e delle medie imprese. La serie, progettata specificamente per l'UTM, sfrutta un'architettura multi-core con tecnologia deep packet inspection reassembly-free
- Integrazione dell'anti-virus nelle soluzioni SSL VPN Aventail per offrire una migliore rilevazione delle minacce e per proteggere le applicazioni a livello di dispositivo

- Introduzione della versione 8 del motore RFDPI (Reassembly-Free Deep Packet Inspection) per offrire agli amministratori IT un controllo ancora più approfondito dei contenuti del traffico di rete in entrata e in uscita

Nuova strategia go-to-market e supporto avanzato

SonicWALL ha completamente rimodellato la sua strategia go-to-market per il mercato enterprise combinando la competenza commerciale di livello enterprise di Aventail con la potente rete globale di SonicWALL costituita da oltre 10.000 partner di canale. Oggi i clienti ricevono il meglio dei due mondi: supporto professionale alle vendite e alle implementazioni da parte degli esperti SonicWALL unito a una semplice realizzazione eseguita dai partner di canale di SonicWALL.

“Per espandersi nel mercato enterprise, SonicWALL ha deciso di adottare il modello di vendita diretta di Aventail che propone una strategia di canale di grande successo,” ha dichiarato Michael Suby di Stratecast. “Nel corso degli ultimi dodici mesi SonicWALL ha messo in campo tutte le energie aziendali a sostegno di questa acquisizione, integrando la tecnologia di classe enterprise acquisita nella propria linea di prodotti NSA. Questo approccio ha creato nuove opportunità per il canale ampliando il portafoglio dei prodotti da commercializzare e per i quali offrire assistenza.”

Inoltre, a supporto di questa opportunità di espansione, SonicWALL ha trasferito in azienda la struttura di assistenza ai prodotti arricchendo l'organizzazione di uno staff competente a disposizione 24 ore su 24, sette giorni su sette. L'azienda ha anche aperto un centro di eccellenza per i partner a Tempe in Arizona, concentrando in un'unica struttura tutti gli aspetti relativi a vendite, assistenza, attività di marketing e formazione del canale di SonicWALL per offrire ai partner una risorsa attraverso la quale soddisfare qualsiasi esigenza dei clienti.

L'importanza del cliente

SonicWALL ha fatto significativi progressi nel mercato enterprise con i suoi prodotti di classe E, tra i quali la serie SSL VPN e NSA, che hanno registrato una crescita costante trimestre dopo trimestre. L'azienda ha acquisito nuovi clienti in mercati verticali quali istruzione, servizi finanziari ed enti governativi in tutto il mondo.

SonicWALL, Inc.

L'impegno di SonicWALL è rivolto alle aziende di qualsiasi dimensione che intendono incrementare le performance e la produttività, necessitano di reti sicure, economiche e semplici da utilizzare. La rete mondiale SonicWALL, costituita da decine di migliaia di partner di canale, ha venduto oltre un milione di appliance destinate alla protezione e al controllo dei dati di decine di milioni di utenti e aziende in tutto il mondo. Le premiate soluzioni SonicWALL comprendono sicurezza di rete, accesso remoto sicuro, sicurezza dei contenuti, backup e recovery e tecnologia di gestione delle policy. Per ulteriori informazioni, visitare il sito Web della società all'indirizzo: <http://www.sonicwall.com/>.

Distributori Italiani Autorizzati

Alias - Via Postumia, 21 – 33100 Udine – Tel +39 0432 287777 – Fax +39 0432 508305 - www.alias.it
info@alias.it

Itway S.p.A - Via L.Braille, 15 - 48010 Ravenna - Tel +39 0544 288711 - Fax +39 0544 463481 -
info@itway.com

Tech Data Italia s.r.l. - Via Tolstoj, 65 - 20098 San Giuliano Milanese MI - Tel +39 02 98495 526 - Fax
+39 02 98495 574 – www.techdata.it

Westcon European Holdings Ltd. Italian Branch - Viale Colleoni, 15 - Palazzo Orione - Scala 2 - 20041
Agrate Brianza (MI) - Tel. +39 039 60722 1 - Fax +39 039 60722 2 - it.securitypoint.westcon.com

Per maggiori informazioni:

Ufficio Stampa

Meridian Communications Srl

Via Cuneo, 3 – 20149 Milano

Tel. +39 02 48519553

Fax +39 02 43319331

sarah.zapparoli@meridiancommunications.it

www.meridiancommunications.it

SonicWALL

italy@sonicwall.com

Tel. +39 010 7407851

www.sonicwall.com

Paolo Caloisi

Email: pcaloisi@sonicwall.com

Mobile: +39 335 6655507