

Communiqué de presse



SonicWALL renforce son équipe française avec l'arrivée de 3 salariés

Paris — Août 2008 — SonicWALL, Inc. (NASDAQ: SNWL), le leader de la sécurisation des infrastructures réseau, annonce le renforcement de ses équipes françaises avec la nomination de Laurent Venet, de Dao VO Trung et de Marc Gourvenec. Ces trois nominations sont le signe de la bonne santé et du dynamisme de SonicWALL sur le marché français et de la forte demande des produits du constructeur américain.

Marc Gourvenec rejoint l'équipe commerciale pour le développement de l'offre SonicWALL Eclass

A 42 ans, diplômé de SUPINFO, Marc Gourvenec rejoint SonicWALL et l'équipe commerciale au poste des Enterprise Sales Manager Europe du Sud. Il aura pour objectif de qualifier les prospects, de développer le portefeuille clients et d'assurer le suivi des dossiers sur le territoire français et de l'Europe du Sud. Précédemment, Marc a occupé différents postes de Product Marketing Manager notamment chez Azlan, FTP Software. Il prend les fonctions de Channel Marketing Manager chez RSA Security. Il poursuit son parcours en occupant successivement les fonctions de Sales Manager chez Ornis et de Channel Manager Europe du Sud chez Vasco.

Dao VO Trung renforce l'équipe Channel

Titulaire d'une Maîtrise de Mécanique et d'un diplôme de l'Ecole Supérieure de Commerce, Dao VO Trung vient renforcer l'équipe Channel de SonicWALL en qualité de Responsable Partenaires. Dao sera en charge de développer les relations avec les différents partenaires et revendeurs exclusifs de SonicWALL. Auparavant, Dao a exercé les fonctions de Chef Produits chez UbiSoft puis chez Risc Technology devenu Westcon Security depuis.

Laurent Venet consolide l'équipe technique

A 39 ans, diplômé d'un brevet de Technicien Supérieur en Informatique de Gestion spécialisé en système réseau, Laurent vient consolider l'équipe de consultants technique de SonicWALL en tant que Enterprise Sales Engineer Europe du Sud. Laurent aura pour mission de valider les besoins des utilisateurs, de suivre les installations, d'effectuer le

suivi clients, de conseiller et de mettre en œuvre les réalisations techniques auprès des clients souhaitant développer leur solution existante. Il a occupé différentes fonctions d'ingénieur chez Risc Technology, puis chez Aventail et dernièrement chez Computerlinks.

Pour plus d'information consultez: <http://www.sonicwall.com/fr>

À propos de SonicWALL, Inc

SonicWALL s'engage à améliorer les performances et la productivité des petites et des grandes entreprises, ainsi qu'à diminuer les coûts et la complexité d'un réseau sécurisé. SonicWALL a déjà vendu plus d'un million d'applications via un réseau international de dix mille partenaires de canal. Ainsi, des dizaines de millions d'utilisateurs du monde entier peuvent contrôler et sécuriser leurs données professionnelles. SonicWALL conçoit, développe et produit des solutions étendues de sécurisation des réseaux, d'accès sécurisé à distance, de protection permanente des données (stockage et réparation inclus), de techniques organisationnelles et de gestion professionnelle. Pour trouver plus d'informations sur l'entreprise, rendez-vous sur son site web à <http://www.sonicwall.com/>.

Safe Harbor Regarding Forward-Looking Statements

Certain statements in this press release are "forward-looking statements" within the meaning of the Private Securities Litigation Reform Act of 1995. The forward-looking statements include but are not limited to statements regarding the benefits of the benefits associated with the Network Security Appliance Series and the benefits of the integration of Application Firewall into the Network Security Appliance Series. These forward-looking statements are based on the opinions and estimates of management at the time the statements are made and are subject to certain risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from those anticipated in the forward-looking statements. In addition, please see the "Risk Factors" described in our Securities and Exchange Commission filings, including our Annual Report on Form 10-K for the year ended December 31, 2006, for a more detailed description of the risks facing our business. All forward-looking statements included in this release are based upon information available to SonicWALL as of the date of the release, and we assume no obligation to update any such forward-looking statement.

NOTE: SonicWALL is a registered trademark of SonicWALL, Inc. Other product and company names mentioned herein may be trademarks and/or registered trademarks of their respective companies.

Contact Presse :

Pauline Moreau

Open2Europe – Relations Presse

Tél. : 01 55 02 14 52

p.moreau@open2europe.com